

Bimeks Çelik Ticaret A.Ş. Satış Müdürü Selim Aydın: “2024 yılında satışlarımızı %25 oranında artırmayı hedefliyoruz, özellikle yurtdışı satışlarına ağırlık vereceğimiz bir yıl olacak”



Otomotiv ve beyaz eşya olmak üzere savunma sanayi, makine endüstrisi, petrokimya gibi pek çok sektöre hizmet veren Bimeks Çelik, başarılı bir yılı geride bıraktı. Özellikle Uzakdoğu, Ortadoğu bölgelerinde aktif çalışmaları bulunan firma 2024 yılında yurtdışı pazarlara ağırlık vermeyi hedefliyor. Bimeks Çelik Ticaret A.Ş. Satış Müdürü Selim Aydın ile firmaları, ürünleri ve hedefleri hakkında konuştuk.

İlk sorumuz firmanızın kuruluşu ile ilgili olacak. Bimeks Çelik ne zaman kuruldu? Faaliyet alanları nelerdir, bilgilendirebilir misiniz? Firmamız, imalat sanayisinde kullanılan mühendislik çeliklerinin pazarlanması ve ihracatı amacıyla 1989 yılında kurulmuştur. 2000 yılında Rodacciai S.p.A şirketinin hissedar olarak katılmasıyla birlikte şirketimiz, Bimeks Çelik Ticaret A.Ş. adını almıştır. Bu ortaklık sonrası Rodacciai Grubu içinde yer alan, AISI 303, AISI 304, AISI 316, AISI 316Ti, AISI 430F kalite çelikler gibi özel çelik

üreticisi firmaların ürünlerinin hem Türkiye pazarında hem de Ortadoğu ve Uzakdoğu gibi yurt dışı pazarlarda satışı yapılmaya başlanmıştır.

Otomat çelikleri, ıslah çelikleri, sementasyon çelikleri gibi özel çelikler alanındaki teknik bilgi ve becerileri temelinde ihracat yapmak amacıyla yola çıkan Bimeks Çelik'in faaliyetleri farklı ürünlere ve farklı pazarlara yayılmıştır. Bimeks Çelik, öncelikle otomotiv ve beyaz eşya olmak üzere savunma sanayi, makine endüstrisi, petrokimya, elektrik-elektronik, bağlantı elemanları vb. sektörlerin çelik ihtiyaçlarını karşılamaktadır.

Firmamız, tedarikini yürüttüğü tüm proje ve talep çalışmalarında, ilgili ulusal ve uluslararası normların teknik detaylarına hâkim, yönlendirici ve çözüm sunan taraf olmayı benimsemiştir. Bu bakış açısının üstüne kurulan ve kaliteden taviz vermeyen çalışma prensipleri ile kendi sektöründe hem teknik hem de ticari olarak en güvenilir ve ilk aklı gelen firma olmayı kendine görev edinmiştir. Bimeks Çelik Ticaret A.Ş., yerli ve yabancı müşterilerine hizmet veren bir kuruluş olarak tüm müşterilerinin gereksinimlerini ve beklentilerini amacına uygun olarak, zamanında

karşılamaı kalite politikasının temeli olarak görmektedir. Bu hedefe ulaşmak için çalışanların tümünün katılımının sağlanması esastır. Firmamız, müşterilerine kalite-maliyet ve termin üçgeni içerisinde yüksek kaliteli ve düşük maliyetli ürünleri, onların istediği zaman ve miktarda gönderebilecek en iyi hizmeti sağlamanın mümkün olabileceğinin bilincindedir.

Bimeks Çelik, müşterilerinin sesine kulak verip, onların gereksinimlerini, beklentilerini ve şikayetlerini dinleyerek, TS EN ISO 9001:2015 standardının şartlarına uygun olarak kurduğu kendi kalite sistemini sürekli iyileştirmeyi ve bu sayede en yüksek müşteri tatmini sağlamayı, bu hizmetin esas unsuru olduğu düşüncesindedir. Firmamız, bu hizmetini bugün ve gelecekte daima iyileştirerek sürdürmeyi ve hizmetin güvenilirliğinin ve sürekliliğinin sağlanmasını amaçlamaktadır.

Ürünleriniz konusunu sormak isterim. Ürün çeşitleriniz nelerdir? Bu vesile ile partnerleriniz ve ürünleri konusunu da sormak isterim.

Vasıflı çelik çubuk ve çelik tel satışı yapıyo-



ruz. Soğuk işlem görmüş (soğuk çekilmiş – kabuk soyulmuş – taşlanmış – kaba tornalanmış) ve sıcak haddelenmiş olarak müşterileri isteklerine uygun bir şekilde malzeme tedarikini gerçekleştiriyoruz. Ölçü aralığımız 2,00mm'den başlıyor ve 1.000mm'ye kadar devam ediyor. Kesit olarak ise yuvarlak (Ø), altıköşe (HEX), kare ve lama şeklinde veriyoruz.

Son derece geniş bir ürün yelpazemiz bulunmaktadır.

- Otomat çelikleri olarak, ısıl işleme yönelik olmayan otomat çelikleri, sementasyon uygulanabilir otomat çelikleri ve ıslah uygulanabilir otomat çelikleri;

- Sementasyon çelikleri olarak alaşımlı ve alaşımsız sementasyon çelikleri,

- ıslah çelikleri olarak, alaşımlı ve alaşımsız ıslah çelikleri,

- Genel mühendislik çelikleri, soğuk şekillendirme için çelikler, soğuk dövme çelik teller, ASTM standartlarına uygun özel çelikler,

- Paslanmaz çelik çubuk olarak , östenitik paslanmaz çelikler, östenitik - ferritik (dubleks) paslanmaz çelikler, ferritik paslanmaz çelikler, martenzitik paslanmaz çelikler, ısıya dayanıklı paslanmaz çelikler, paslanmaz çelik teller, paslanmaz nervürlü inşaat çelikleri, paslanmaz kaynak telleri,

- Nikel süper alaşım kaynak telleri, alüminyum kaynak telleri, nitrasyon çelikleri, rulman çelikleri, takım çelikleri ve yay çelikleri ana ürün guruplarımızdır.

Müşteri istekleri doğrultusunda ısıl işlemleri veya ısıl işlemsiz olarak malzeme tedarik ediyoruz. Isıl işlem kabiliyetimiz son derece yüksektir, ıslah, izotermal tavlama (ferlit-perlit ya da yapı tavi), küresel tavlama, yumuşatma tavlama, normalizasyon tavlama, gerilim giderme, çözelti tavi, çökeltme sertleştirme (yaşlandırma) kesilebilirlik tavi gibi ısıl işlemleri yapıyoruz. Malzemelerin boyutsal ölçüsel toleransları, yüzey hata kontrolü (çatlak kontrolü), iç hata kontrolü, (US kontrol) müşteri hiçbir istekte bulunmasa dahi ilgili standartlara (EN, ASTM, ISO vb.) uygun şekilde teslim edilmektedir. Ayrıca müşteri standartlarına (Bosch, Fiat, vb.) uygun olarak da malzeme sağlayabiliyoruz. Standartlara uygun olduğuna dair EN10204 3.1 Kalite Belgesi veriyoruz.



Rodacciai S.p.A. (İtalya), grup firmalarımız Olarra S.A. (İspanya) ve Bursa Çelik A.Ş. (Bursa) iş ortaklarımızdır. Toplamda 500 bin ton civarında üretim kapasitesine sahip olan Rodacciai S.p.A. (İtalya), ve Olarra (İspanya) Avrupa'nın önde gelen çelik üreticilerindedir. Grup firmalarımızdan Olarra S.A. bir sıvı çelik üreticisi olarak sadece paslanmaz çelik üretimi yapmaktadır.

Hangi sektörlerde çözüm sunuyorsunuz? Ağırlığı hangi sektörler oluşturuyor?

İş yaptığımız ana sektörler otomotiv, savunma sanayi, beyaz eşya, traktör, kamyon, bağlantı elemanları, hidrolik, rekor-fittings olmakla birlikte ve bu sektörlerde çalışan alt sektörlerde de malzeme tedarikini yapmaktayız. Sektörel olarak satışımızın %50'sini otomotiv, %20'sini savunma sanayiine yapılan satışlar oluşturuyor.

2023 yılını firmanız açısından değerlendir misiniz? 2024 hedefleriniz nelerdir?

2023 için zor bir yıl olduğunu söyleyebiliriz. Tüm zorluklara rağmen 2022 yılına göre satışlarımızda %25'lik bir artış kaydedtik. 2024 yılı için satışlarımızı %25 oranında artırmayı hedefliyoruz. Çalıştığımız sektör ve müşteri sayımızı artırmak için planlarımızı yapıp.

Özellikle yurtdışı satışlarımıza ağırlık vereceğimiz bir yıl olacak diyebiliriz. Güçlü üreticilerimizin ürün gamına kattığı yeni ürün guruplarında daha aktif bir rol alacağız.

Bimeks Çelik'i sektörde ön plana çıkaran özellikleri ve kabiliyetleri nelerdir?

Tüm çalışmalarda ekibin bileşenlerini oluşturan temel değerlerimiz, Başarıya odaklılık, Bilgi paylaşımı, Değişime açıklık, Eşitlik ilkesine inanç, Kolay ulaşılabilirlik, İnsana ve çevreye duyarlılık, Bilgiyi önemseme, Özveri, Pozitiflik, Sorumluluk hissi, Takım çalışması ve Yenilikçilik. Konusunda Türkiye'de ilk akla gelen ve en iyi olan firmayız. Teknik ve ticari anlamda olan üst düzey güvenilirliğimiz var. Malzeme kalitesi ve kalitedeki süreklilik en güçlü silahlarımızdan biri olarak ön plandadır. Ürün/kalite çeşitliliğinin çok olması, EN (Euro norm) standartlarında ve müşteri şartnamelerine göre malzeme tedarik edebilmemiz, sektörde ve dünyada etkin olan firmaların yan sanayileriyle çalışmamız, parlak çelik konusunda şartnameli işlerde ve projelerde müşteriye malzemeyi çok iyi sunma becerimiz, gerekliliklerini yerine getirme kabiliyetimiz firmamızı öne çıkaran özelliklerdir.

